

Progress® Accelerate Partner Program

Il Tuo Successo è Il Nostro Obiettivo Principale

Perché collaborare con Progress? La partnership è nel nostro DNA.

Il successo dei nostri partner è il nostro percorso di crescita, il che li rende la nostra priorità numero 1. Abbiamo un Operation Global Team focalizzato al 100% a supportare di tutti i nostri partner con strumenti e risorse per aiutarli a crescere, competere e vincere.



“I Partner sono la linfa vitale della nostra azienda oggi e il nostro percorso verso una crescita futura. Noi consideriamo i Partner come un'estensione inestimabile del nostro team di vendita e restiamo concentrati nel fornire loro gli strumenti, i programmi e le risorse per crescere e diventare competitivi.” Phil

Dunlop e Stephan Leferink, Senior Sales Leadership EMEA, Progress

Coinvolgente

I nostri partner sono un'estensione del nostro team di vendita.

Rafforzativo

Diamo ai nostri partner gli strumenti di cui hanno bisogno.

Longevo

Lavoriamo insieme per continuare ad espanderci sempre.

Soddisfacente

Il successo deriva da un buon affare e un buon approccio alla vendita.

Livelli Progress Accelerate

Il programma Progress Accelerate Partner semplifica l'esperienza di partnership offrendo in un unico programma un'unica serie di vantaggi in modo che i partner possano far crescere il livello della loro partnership all'interno dello stesso programma.

Progress Accelerate è costituito da tre livelli distinti in base al livello di prestazioni: Titanium, Gold e Silver.

A qualsiasi livello di partnership, Progress Accelerate ti prepara con:



Formazione e Abilitazione

Viene offerta in modalità on-line una formazione gratuita per figure marketing, di vendita, pre-vendita e programmi di formazione tecnica per l'intero portafoglio di prodotti Progress.



Strumenti di Marketing e Programmi

Modelli di e-mail in co-branding, campagne preparate e materiali di supporto sono disponibili per aiutare i partner eseguire campagne mirate.



Programmi di Incentivazione

Offriamo margini interessanti, registrazione delle trattative e accesso alle licenze NFR.



Gestione Account di Vendita

Il nostro team di vendita è a disposizione per garantire risposte efficaci ai presales e sales dei partner a domande relative ai prodotti e al business in modo rapido ed efficiente.

Benefici del Progress Partner Program

Incentivi del Programma	Livelli		
	TITANIUM	GOLD	SILVER
Registrazione della Trattativa	●	●	●
Sconti	●	●	●
Incentivi di Riferimento	●	●	●
Fondi di marketing basati su proposte (potenziale idoneità)	●	●	
Advisory Board e Technical Advisory per i partner (su invito)	●		
Software di produzione per uso personale	●	●	●
Licenza NFR	●	●	●
Formazione e Abilitazione			
Accesso al curriculum di gestione dell'apprendimento online Tecnico, commerciale e marketing	●	●	●
Certificazioni tecniche e commerciali	●	●	●
Toolkit di vendita e marketing	●	●	●
Risorse per la gestione dell'account			
Partner Account Manager dedicato	●		
Supporto tecnico e prevendita	●	●	●
Accesso a Partner Account Manager, Technical e Supporto prevendita	●	●	●
Accesso al marketing dei partner	●	●	●
Pianificazione aziendale e di marketing congiunta	●	●	●
Responsabile del successo del cliente assegnato	●		
Portale partner e sito Web Progress.com			
Logo e descrizione su Progress.com	●	●	
Accesso al portale dei partner	●	●	●
Accesso a strumenti di vendita, dimostrazioni, presentazioni, White paper, video e schede tecniche	●	●	●
Elencato in Partner Locator	●	●	●
Risorse di marketing			
Distribuzione delle iniziative di marketing	●		
Accesso a campagne di marketing in scatola e strumenti	●	●	●
Attività e asset di marketing in co-branding	●	●	
Supporto per la conferenza dei partner	●	●	●
Idoneo a partecipare e sponsorizzare il partner ProgressNEXT e Conferenza utenti	●	●	●
Programma MVP e programma di premi: Evangelisti - Advocates (Speaker) - MVP (Technical)	●		
Programma di riferimento per i clienti: supporto per storie di successo del cliente	●	●	●

I vantaggi si basano sulle prestazioni, dipendono da più fattori di idoneità e si ottengono soddisfacendo sia i requisiti di livello globale che i requisiti di livello regionale. *



Sei pronto per diventare un Progress Partner e entrare a far parte di una rete definita da impegno reciproco, innovazione ed eccellenza? Fai il passo successivo e visita progress.com/partners per partecipare al programma Progress Accelerate Partner.